



BEREIT FÜR EINE NEUE HERAUSFORDERUNG?

Bereit, die nächsten Schritte in Deiner Karriere zu machen? In einem herausfordernden, anspruchsvollen und vielseitigen Umfeld? Dann dürfte Dich dieser Job interessieren

Junior Specialist Sales (m/w/d)

VOLLZEIT - NORD-WEST DEUTSCHLAND

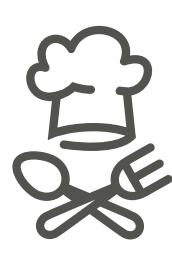
Deine Vorteile:



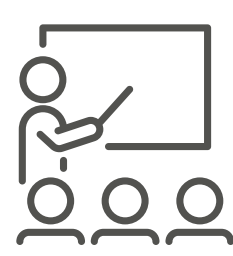
FLEXIBLE ARBEITSZEITEN



MOBILES ARBEITEN



KANTINE ESSENSZULAGEN



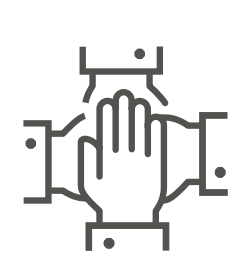
FÖRDERUNGEN WORKSHOPS, SEMINARE



BETRIEBSARZT



MITARBEITER RABATTE



FLACHE HIERARCHIEN

Deine Aufgaben:

- Ansprechpartner für definierte Außendienstgebiete
- Ganzheitliche Kundenbetreuung, u.a. Telefonservice, Beratung, Angebotswesen, Auftragsbearbeitung, Retourenbearbeitung
- Flächencontrolling, u.a. Analyse betriebswirtschaftlich relevanter Eckdaten, Support des Außendienstes, Dokumentation von Handlungsempfehlungen im Maßnahmenplan
- Individuelle Unterstützung des Key Account Managements

Deine Qualifikationen:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Idealerweise Berufserfahrung im Vertrieb
- Exzellente MS Office-Kenntnisse
- Überdurchschnittliches Engagement, Flexibilität sowie hohe Belastbarkeit
- Lösungsorientiertes Denken und Handeln
- Teamfähigkeit

Interessiert?

Dann bewirb dich per E-Mail unter Angabe deiner Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin bei: s.mensen@bueltel.com.

Simone Mensen, Bültel Worldwide Fashion GmbH & Co. KG, Rheiner Str. 28, 48499 Salzbergen.

Das ist camel active:

seit über 40 Jahren bietet camel active Outdoor Casual Wear für weltoffene Männer und Frauen an. Unsere Outfits sind dafür gemacht, die Welt zu entdecken – langlebig, robust, hochwertig und trotzdem stylisch. Eigenverantwortung, flache Hierarchien und Teamspirit sind Teil unserer DNA und prägen die Arbeitsatmosphäre bei camel active. Wir freuen uns, wenn auch Du Teil des Teams wirst.

